

Licence pro Gestion des achats et des approvisionnements

Présentation

Liste des parcours

- > Parcours Achat

Objectifs

Homme ou femme de négociation par excellence, l'acheteur recherche, choisit, négocie les produits (qualité, coût, marge, délai de livraison). Il sélectionne les meilleurs fournisseurs et négocie les conditions d'achat et d'approvisionnement en liaison avec les services logistiques.

Il tente toujours d'obtenir des réductions de prix tout en respectant un niveau de qualité fixé.

En cas de besoin, il propose des changements de fournisseurs.

Savoir faire et compétences

- > Une bonne culture générale et une connaissance des règles du métier d'acheteur et d'approvisionneur (leur environnement juridique, administratif et professionnel).
- > Une maîtrise des méthodes de l'achat, de l'approvisionnement et de la distribution physique.
- > Une bonne connaissance des méthodes de la négociation achat, de la conduite de projet et des outils d'aide à la décision d'achat.

Les + de la formation

Modalités pratiques en alternance

Sélection : sur dossier et entretien de février à juin

Rythme d'alternance : voir calendrier de la formation

Période de formation : de septembre à septembre

Durée de formation : voir calendrier de la formation

Coût : 4200 euros (+ droits universitaires). Prise en charge par l'entreprise.

Programme

Modalités d'inscription

[Candidature en ligne à partir du 1er février 2019](#)

Public cible

Toutes personnes (étudiants, demandeurs d'emploi) titulaires d'un diplôme de **bac+2** tels que : DUT TC, DUT GEA, DUT Industriels, BTS MUC, BTS NRC, BTS Industriels, L2 AES ou Eco/Gestion, DROIT, L2 Scientifiques, MASS ou MIAS, ou possédant une expérience significative en lien avec la formation pour un accès via une validation des acquis professionnels et personnels (VAPP).

Admission

Ouvert en alternance

- > **Type d'alternance**: Contrat d'apprentissage, Contrat de professionnalisation

Et après

Insertion professionnelle

Secteurs d'activité :

- > industries (manufacturières, extractives et autres)
- > commerce, transports, hébergement et restauration
- > autres activités de service

Métiers visés :

- > acheteur, acheteur projet, acheteur international

- > responsable des achats, coordinateur des achats, responsable marketing achat
- > responsable de la commande publique

Contact(s)

Responsable(s)

Rulence David
david.rulence@univ-angers.fr

Contact(s) administratif(s)

Secrétariat LP Achat
Tel. 02 44 68 88 40
lp.achat.iut@contact.univ-angers.fr

Infos pratiques

- > **Composante** : IUT
- > **Durée** : 1 an
- > **Ouvert en alternance** : Oui
- > **Lieu d'enseignement** : Angers

