

Négociation



En bref

- › Langue(s) d'enseignement: Français
- › Ouvert aux étudiants en échange: Oui

Lieu(x)
› Angers

Présentation

Description

- La prospection commerciale.
- La négociation commerciale.
- Une équipe commerciale et son management.

Objectifs

- Découvrir les étapes de la négociation commerciale.
- Préparer et mener un entretien de négociation.
- Aborder l'organisation et la gestion d'une force de vente.

Heures d'enseignement

TP - Négociation Travaux pratique 16h

Infos pratiques