

SAÉ 1.02 – Vente : démarche de prospection



En bref

- › Langue(s) d'enseignement: Français
- › Ouvert aux étudiants en échange: Oui

Présentation

Heures d'enseignement

TD – SAÉ 1.02 – Vente : démarche de prospection	Travaux dirigés	15h
TPers – SAÉ 1.02 – Vente : démarche de prospection	Travail personnel	15h