

UE 4.2 – Vente



En bref

- › Langue(s) d'enseignement: Français
- › Ouvert aux étudiants en échange: Oui

Liste des enseignements

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
SAÉ 4.01 – Evaluation de la performance du projet en déployant les techniques de commercialisation	Matière		3h		
SAE 2.04 – Conception d'un projet en déployant les techniques de commercialisation (PROJET TUTEUR)	Matière		2h		
SAÉ 3.02 – Démarche de création d'entreprise en contexte digital	Matière				
STAGE – Stage – S4	Matière	0,5h	0,5h		
PORTFOLIO – Portfolio – S4	Matière		1,5h		
R4.02 – Négociation: rôle du vendeur et de l'acheteur	Matière		15h		
R3.06 – Droit des activités commerciales – 1	Matière		15h		
R3.07 – Techniques quantitatives et représentations – 3	Matière		5h		
R4.07 – Expression, communication, culture – 4	Matière		3h		