

BUT 2 – BUT 3 | Parcours Business international : Achat et vente (Bi)

BUT | Techniques de commercialisation

> Composante : IUT

Programme

BUT 2 | Parcours Business international : Achat et vente (Bi)

Semestre 3

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE 3.1 – Marketing	UE				7
SAÉ 3.01 – Pilotage d'un projet en déployant les techniques de commercialisation	Matière				
SAÉ 3.02 – Démarche de création d'entreprise en contexte digital	Matière		9h		
R3.01 – Marketing Mix – 2	Matière		18h		
R5.01 – Stratégie d'entreprise	Matière		18h		
R3.05 – Environnement économique international	Matière		15h		
R3.06 – Droit des activités commerciales – 1	Matière		5h		
R3.07 – Techniques quantitatives et représentations – 3	Matière		5h		
R3.09 – Psychologie sociale du travail	Matière		15h		
R3.10 – Anglais appliqué au commerce – 3	Matière		5h		
R3.12 – Ressources et culture numériques – 3	Matière			3h	
R3.13 – Expression, communication, culture – 3	Matière		3h		
R3.14 – Projet personnel professionnel – 3	Matière			5h	
R3.11 – Langue B Espagnol	Matière			6h	
Langue D italien	Matière			6h	
Langue E Arabe	Matière			6h	
Langue F Chinois	Matière			6h	
UE 3.2 – Vente	UE				7
SAÉ 3.01 – Pilotage d'un projet en déployant les techniques de commercialisation	Matière		6h		
R3.02 – Entretien de vente	Matière		18h		
R3.06 – Droit des activités commerciales – 1	Matière		5h		
R3.07 – Techniques quantitatives et représentations – 3	Matière		5h		
R3.08 – Tableau de bord commercial	Matière		5h		
R3.09 – Psychologie sociale du travail	Matière		15h		
R3.10 – Anglais appliqué au commerce – 3	Matière		5h	6h	
R3.13 – Expression, communication, culture – 3	Matière		3h		
R3.14 – Projet personnel professionnel – 3	Matière			5h	

Semestre 4

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE 4.1 – Marketing	UE				6
R4.06 – LV B Espagnol	Matière			4h	
Langue D italien	Matière		4h	4h	
Langue E Arabe	Matière			4h	

Langue F Chinois	Matière	4h	4h	
UE 4.2 - Vente	UE			6
SAÉ 4.02 - Pilotage commercial d'une organisation	Matière	5h	14h	
STAGE - Stage - S4	Matière	0,5h	0,5h	
PORTFOLIO - Portfolio - S4	Matière		0,5h	
R4.02 - Négociation: rôle du vendeur et de l'acheteur	Matière			
R4.04 - Droit du travail	Matière	5h		
R4.05 - Anglais appliqué au commerce - 4	Matière		4h	
R4.07 - Expression, communication, culture - 4	Matière	3h		
R4.06 - LV B Espagnol	Matière			
Langue D italien	Matière	4h	4h	
Langue E Arabe	Matière	4h	4h	
Langue F Chinois	Matière	4h	4h	
Suivi & encadrement	Matière			

BUT 3 | Parcours Business international : Achat et vente (Alternance)

Semestre 5

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE 5.1 - Marketing	UE				6
Stratégie d'entreprise -1	Matière				
Anglais appliqué au commerce - 5	Matière				
Portfolio-5	Matière				
UE 5.2 - Vente	UE				6
Financement et régulation de l'économie	Matière				
Droit des activités commerciales -2	Matière				
Anglais appliqué au commerce - 5	Matière				
LVB appliquée au commerce -5	Matière				
Expression, communication, culture - 5	Matière				
Stage Business International : achat et vente	Matière				
Conduite d'une mission achat vente ou logistique	Matière				
Portfolio-5	Matière				
UE 5.3 - Stratégie à l'international	UE				9
Anglais appliqué au commerce - 5	Matière				
LVB appliquée au commerce -5	Matière				
PPP-5	Matière				
Ressources et culture numérique appliquée au business international, achat et vente	Matière				
Logistique et supply chain	Matière				
Marketing achat	Matière				
Outils d'aide à la décision achat	Matière				
Stratégie de prospection	Matière				
Stage Business International : achat et vente	Matière				
Conduite d'une mission achat vente ou logistique	Matière				

Portfolio-5	Matière	
UE 5.4 - Opérations à l'international	UE	9
Anglais appliqué au commerce - 5	Matière	
LVB appliquée au commerce -5	Matière	
PPP-5	Matière	
Ressources et culture numérique appliquée au business international, achat et vente	Matière	
Négociier dans des contexte spécifiques -1	Matière	
Approvisionnement	Matière	
Outils d'aide à la décision achat	Matière	
Stratégie de prospection	Matière	
Stage Business International : achat et vente	Matière	
Conduite d'une mission achat vente ou logistique	Matière	
Portfolio-5	Matière	

Semestre 6

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE 6.1 - Marketing	UE				5
Stratégie d'entreprise -2	Matière				
Logique mathématique	Matière				
PPP-6	Matière				
Portfolio-6	Matière				
Stage Business International : achat et vente	Matière				
Mission professionnelle (soutenance mémoire pro)	Matière				
Anglais appliqué au business international	Matière				
UE 6.2 - Vente	UE				5
Analyse financière	Matière				
Logique mathématique	Matière				
PPP-6	Matière				
Portfolio-6	Matière				
Stage Business International : achat et vente	Matière				
Mission professionnelle (soutenance mémoire pro)	Matière				
Anglais appliqué au business international	Matière				
UE 6.3 - Stratégie à l'international	UE				10
PPP-6	Matière				
Portfolio-6	Matière				
Anglais appliqué au business international	Matière				
Droit international	Matière				
Techniques de commerce international -2	Matière				
Stratégie achat (analyse fonctionnelle et cahier des charges)	Matière				
Achats RSE-Responsables	Matière				
Stage Business International : achat et vente	Matière				
Mission professionnelle (soutenance mémoire pro)	Matière				
UE 6.4 - Opérations à l'international	UE				10

PPP-6	Matière
Portfolio-6	Matière
Anglais appliqué au business international	Matière
Négociier dans des contexte spécifiques -1	Matière
Techniques de commerce international -2	Matière
Audit qualité fournisseur	Matière
Fonction Achat	Matière
Stage Business International : achat et vente	Matière
Mission professionnelle (soutenance mémoire pro)	Matière