

DROIT, ÉCONOMIE, GESTION

## LP | Parcours Assurance

Licence Professionnelle | Assurance, Banque, Finance : Chargé.e de clientèle

- > Composante : Faculté de droit, d'économie et de gestion
- > Durée : 1 an
- > Crédits ECTS : 60 ECTS
- > Ouvert en alternance : Oui
- > Formation accessible en : Formation en alternance
- > Formation à distance : Non
- > Lieu d'enseignement : Angers
- > Campus : Campus St Serge
- > Liens vers les sites du diplôme : : <http://www.univ-angers.fr/deg>

## Présentation



**CHAMBRE DE COMMERCE  
ET D'INDUSTRIE**

**1<sup>er</sup> ACCÉLÉRATEUR DES ENTREPRISES**

Cette formation a pour objectif premier l'insertion professionnelle des étudiants à l'issue de leur année d'alternance au sein d'une compagnie d'assurance ou d'un établissement bancaire. Les modules d'enseignement sont assurés pour certains par des enseignants-chercheurs et enseignants de l'Université d'Angers, pour d'autres par des professionnels de l'assurance recrutés par la CCI de Maine et Loire.

## Objectifs

L'objectif pédagogique de la formation est de doter les étudiants de la formation en alternance (contrat d'apprentissage ou de professionnalisation) des connaissances et des compétences nécessaires à l'exercice de leur devoir de conseil dans les propositions commerciales de services d'assurance offerts par les entreprises d'assurance et les réseaux bancaires.

Pour répondre à cet objectif, la formation met l'accent sur :

- la consolidation des connaissances sur le secteur de l'assurance, son environnement, les services (assurances des biens et responsabilités, assurances de personnes) et leur commercialisation dans le respect de la réglementation ;
- le renforcement des compétences permettant d'établir une relation de confiance avec les clients et de répondre à leurs objectifs commerciaux dans un environnement en mutation avec les technologies de l'information et la communication (TIC).

## Savoir-faire et compétences

- Identifier les besoins des clients et transformer ces informations en décisions d'achat ;
- Mobiliser des connaissances pour répondre aux attentes des clients ;
- Organiser et mettre en œuvre une action commerciale ;
- S'approprier la stratégie de l'entreprise dans un environnement concurrentiel.

## Organisation

---

### Ouvert en alternance

Type d'alternance : Contrat d'apprentissage, Contrat de professionnalisation.

## Admission

---

### Conditions d'admission

Dossier d'inscription en ligne (dès le mois de janvier) : [www.maineetloire.cci.fr](http://www.maineetloire.cci.fr)

Pré-inscription en ligne : [www.cciformation49.fr](http://www.cciformation49.fr) voir l'onglet « Candidature en ligne »

Recrutement sur dossier et entretien : janvier à juillet

### Public cible

Toute personne (étudiant, demandeur d'emploi) titulaire d'un diplôme de niveau III obtenu dans l'enseignement supérieur français : BTS tertiaires, DUT (GEA, TC, CG,...), L2 (droit, économie, gestion,...) ou ayant une expérience professionnelle significative en lien avec la formation pour un accès via une validation des acquis professionnels et personnels (VAPP).

### Capacité d'accueil

20 à 25 étudiants par promotion

## Et après

---

### Insertion professionnelle

Salariés des entreprises d'assurance ou des réseaux bancaires : conseiller clientèle, conseiller commercial, chargé de clientèle.

## Infos pratiques

---

### Contacts

#### Contact administratif

Scolarité LP

✉ [licencepro.cc@contact.univ-angers.fr](mailto:licencepro.cc@contact.univ-angers.fr)

#### Responsable pédagogique

Jesus Herell NZE OBAME

✉ [jesus.nzeobame@univ-angers.fr](mailto:jesus.nzeobame@univ-angers.fr)

#### Responsable pédagogique

✉ [bruno.sejourne@univ-angers.fr](mailto:bruno.sejourne@univ-angers.fr)

### Établissement(s) partenaire(s)

CCI 49

🔗 <https://www.cciformation49.fr/formation/licence-professionnel-conseiller-commercial-assurance/>

### Lieu(x)

📍 Angers

### Campus

🏠 Campus St Serge

### En savoir plus

🔗 <http://www.univ-angers.fr/deg>